

MIB MANAGEMENT INSTITUT BOCHUM GMBH

Das Management Institut Bochum (mib) ist Mittelstandsspezialist!



Die Stärkung der unternehmerischen Fitness unserer Kunden zu deren erfolgreicher Marktpositionierung verstehen wir als unseren Auftrag. Dies bestätigen auch unsere Kunden, wie z. B. Preisträger des LEP. Zur nachhaltigen Entwicklung unserer Kunden werden aufbauend auf der Fachexpertise und dem langjährigen Erfahrungsschatz von mib gemeinsam mit den Kunden individuelle Lösungen erarbeitet und umgesetzt. Das mib ist branchenübergreifend tätig und begleitet mittelständische Unternehmen und Organisationen bzw. mittelständisch geprägte Einheiten aus größeren Organisationen und Konzernen bei deren Entwicklung.

Unser Selbstverständnis

Unsere Kunden betonen die besondere vertrauensvolle Zusammenarbeit, die Basis unseres unternehmerischen Handels ist sowie das Streben nach hervorragenden Leistungen im Wettbewerb.

Ausgehend von der langfristigen Zielsetzung sowie der Strategie des Kunden bringen wir Systematik, Struktur und Stringenz in die Weiterentwicklung

des Unternehmens und der Unternehmensprozesse. Dabei machen wir das Wesentliche und die tieferliegenden Hintergründe sichtbar und dies gelingt uns – so sagen unsere Kunden – außergewöhnlich gut. Durch unsere Art können wir die notwendigen Veränderungen initiieren und die nachhaltige Umsetzung begleiten.

Bei dieser Herangehensweise setzen wir sowohl auf analytisch-strukturiertes Denken als auch auf sich kreativ-entwickelnde Prozesse. Unser Erfahrungswissen aus unzähligen Projekten sowie die erfahrungsgeleitete Intuition komplementieren die Herangehensweise. Dabei ist es uns wichtig, aus gemeinsam entwickelten Zielen klare Aufgaben abzuleiten und diese konsequent umzusetzen. Wir verbinden dabei vorhandene Gegensätze und unterstützen so die Gestaltung der Zukunft unserer Kunden.

Unsere Leistungen zur Kundenentwicklung

„Unsere Strategietagung war mal wieder ein voller Erfolg! Herzlichen Dank ans Moderatoren-Dream-Team Oliver und Frank – Ihr seid spitze! (Melanie Röser, Leitung Marketing ABB ASJ)“

Unsere Kunden und wir nutzen zur Unternehmensentwicklung das EFQM Excellence Modell als Navigationssystem zur Steuerung der umfassenden Unternehmensentwicklung. Als vertrauensvoller strategischer Partner begleiten wir den Kunden bei der Strategieentwicklung und deren Umsetzung orientiert an den Grundprinzipien der nachhaltigen Excellence.

Um diese Entwicklung erfolgreich zu gestalten, bedarf es der Identifizierung, Planung und Umsetzung notwendiger Veränderungen. Die Einstellung, das Bewusstsein sowie die Haltung der Mitarbeiter zu diesen Veränderungen ist dabei der entscheidende Schlüssel zum Erfolg. Über die Begleitung dieses Veränderungsprozesses hinaus unterstützen wir unsere Kunden bei Prozessoptimierungen, der Weiterentwicklung des Managementsystems sowie seit einiger Zeit auch bei der Auswahl und Implementierung digitaler Lösungen zur Verbesserung der Struktur- und Ablauffeffizienz.

Unsere Kunden verstehen uns als vertrauensvolle Experten und wertschätzende Begleiter. Wir haben unser Leistungsspektrum bewusst fokussiert, um hohe Kompetenz und Expertise in unseren Spezialgebieten fortwährend auszubauen. Deshalb sind unsere Lösungen maßgeschneidert für den Kunden, dabei effizient und von exzellenter Qualität. Hierfür wurden wir mit dem Gütesiegel „Deutschlands Kundenchampions“ ausgezeichnet.

EXPERTENNETZWERK
LUDWIG ERHARD PREIS 2015 

Erfolge unserer Kunden

Unsere Kunden zählen in ihrer jeweiligen Branche zu den überaus Erfolgreichen. Neben finanzieller Stabilität und angemessener Rendite erzielen unsere Kunden regelmäßig Top-Platzierungen beim LEP und anderen Unternehmenswettbewerben wie Deutschlands Kundenchampions, Great Place to Work, Unternehmer des Jahres oder Top Job.

management institut
bochum // **mib**

mib Management Institut Bochum GmbH
Dipl.-Ing. Frank Slawik | Geschäftsführer
Konrad-Zuse-Str. 12 | 44801 Bochum
Tel. +49 (0)234 913 86-25
frank.slawik@mi-bochum.de
www.mi-bochum.de